

JORNADA

LA NEGOCIACIÓN DE SERVICIOS INTEGRALES DE TRANSPORTE Y LOGÍSTICA

22 de Julio de 2015

Hotel Holiday Inn - Salón Reina Sofía
Plaza Carlos Trias Bertrán, 4
- Madrid -

Subvencionado por



OBJETIVO

Analizar los puntos claves para tener éxito en la contratación de servicios integrales de logística y el transporte con Operadores Logísticos y Transportistas.

PROGRAMA

09:00 Registro de asistentes.

09:30 Organización de licitaciones; configuración equipos, etapas, comunicación, negociación, adjudicación, puesta en marcha y seguimiento.

Ponente: D. Juan Pedro López Llorens ~ Responsable de Compras para España de Transporte y Logística Terrestre de ARCELOR MITTAL.

10:15 ¿Qué alternativas existen?, negociación directa selectiva y licitaciones (tenders).

Ponente: D. Alfredo Noya Salgueiro ~ Manager Business Development Spain & Portugal de TICONTRACT GmbH.

11:00 Pausa.

11:30 Definición de requisitos y necesidades de los servicios a contratar.

Ponente: D. Juan Ramón Serrano Esteban ~ Director de Métodos y Compras de Transporte de GEFCO ESPAÑA.

12:15 Externalización de la organización de licitaciones. Visión del transportista ante estas nuevas formulas de comercialización.

Ponente: D. Alfredo Irisarri Castro ~ Socio Director de TEIRLOG.

13:00 Coloquio.

MODERA: D. Manuel Fdz. Rouco ~ Presidente de Honor de AEUTRANSMER