

IV GLOBAL SOURCING FORUM

**PRECIO O
ESTRATEGIA**
14 NOV. 2012 BILBAO
SOCIEDAD BILBAINA



FUNDACIÓN ICIL
Desde 1980 Impulsando la Logística

Madrid, Barcelona, Bilbao
www.icil.org

Hemos corrido por abaratar nuestros costes, sin pensar en sus consecuencias. Ahora los precios en Asia ya no son los mismos, pero ya no encuentro en Europa lo que busco.

Hoy necesito plazos de reacción más cortos y la máxima eficiencia para que mi oferta sea competitiva en precio y plazo.

PROGRAMA

9:30- 9.45 HRS. HRS. APERTURA Y PRESENTACIÓN

- **PERE ROCA**, Presidente Fundación ICIL.
- **IGNACIO GARAIGORTA**, Gerente Fundación ICIL Bilbao.

9.45 HRS. – 11.00 HRS. SESIÓN 1

- ¿Sabíamos qué queríamos ser cuando acudimos a países de bajo coste?, ¿Seguimos comprando en Asia?, ¿Quiénes permanecen allí?, ¿Qué podemos comprar en Asia sin riesgo y qué no?, ¿Son los Países del Este una alternativa?.
- Ahora que la actividad ha descendido ¿Debe cada fábrica defender su gestión local que justifique su rentabilidad o debe someterse a la estrategia corporativa que permita un óptimo global mayor?.
- ¿Estamos realmente maximizando nuestra eficiencia antes de cuestionar dónde compramos?, ¿Supone la inversión tecnológica una ventaja competitiva a largo plazo o es preferible seguir la estela del Low Cost y batir el coste industrial en Europa?.
- ¿Dónde está entonces mi factor diferencial?.

11:00-11:30 HRS. COFFE BREAK

11.30:13.30 HRS. SESIÓN 2

- ¿Qué medidas hemos de tomar ante el riesgo financiero en nuestra cadena de suministro?, ¿Cómo debemos actuar cuando un proveedor estratégico tiene cuestionada su solvencia?.
- ¿Están mis proveedores dispuestos a colaborar entre ellos para generar proyectos de mejora en mis costes totales?, ¿Estamos retomando el desarrollo de cadenas de suministro locales eficientes, veloces y resilientes?, ¿Puedo comprometerme a medio plazo con relaciones Win-Win?.
- Sabiendo que nuestras empresas tienen una oportunidad de reducir más los costes agregando volumen ¿cómo es posible que la totalidad de los compradores no estemos dispuestos a colaborar con nuestra competencia o con actividades de similar consumo?.

PONENTES

■ IAGOBA AGIRREGOMEZKORTA

Shanghái 2004-2009.

São Paulo 2010-2012.

■ ITZIAR MACHADO

Sourcing Manager ALSTOM Renewable Power

HYDRO

■ JESUS BELATEGUI

Director de Compras AMPO

■ FERNANDO MARTINEZ-ARRIBAS

Director Sourcing Support Emerging Markets

VESTAS WIND

■ JUAN IGNACIO BUSTINZA

Director General TECNOARANDA

■ ALVARO RAZQUIN

Directo de Compras y Logistica VOITH PAPER

■ PEDRO J. CARRILLO

Director Gerente GRUPO METALIA.

■ SANTIAGO SANTOS

Jefe de Compras de Àrea de Sistemas CAF

■ AGUSTIN GARCÍA

Responsable de Compras de ZAYER

■ NEKANE VILLANUEVA

Commodity Management Spain & Belgicast Projects

TALIS Industrial Holding Southern European

■ JOKIN LASPIUR

Asia Sourcing Director

CORPORACION MONDRAGON

INFORMACIÓN SOBRE EL FORO

DÍA: 14 NOVIEMBRE 2012

HORARIO: De 9:30 a 13:30 Hrs.

LUGAR: Sociedad Bilbaina, C/ Navarra nº1 48001 Bilbao

CUOTA DE INSCRIPCIÓN

PÚBLICO GENERAL: 95 Euros.

SOCIOS DE ICIL: Inscripción Gratuita.

EXALUMNO MASTER ICIL: 50 Euros

INFORMACIÓN PARA INSCRIPCIONES

Puede realizar la inscripción al foro a través de nuestra página web: www.icil.org o poniéndose en contacto con nosotros:

FUNDACIÓN ICIL BILBAO

C/ Alameda de Urquijo 18, 48008 Bilbao

Tel. 94 4009067

Email: bilbao@icil.org

MADRID

C/ O'donnell 34, 4D

28009 Madrid

T. 91 4176583

Email: madrid@icil.org

BARCELONA

C/ Conxita Supervía, 11

08028 Barcelona

Tel.: 93 2256102

E-mail: barcelona@icil.org

BILBAO

C/ Alameda de Urquijo, 18

48008 Bilbao

Tel: 94 4009067

E-mail: bilbao@icil.org

www.icil.org