

# La evolución del flete marítimo en la exportación e importación: Estados Unidos, China, Brasil y Marruecos

Informe mensual de precios de transporte marítimo, realizado por iContainers

Septiembre 2015

Durante los últimos años las empresas españolas han experimentado un proceso de expansión internacional más acusado debido, en parte, a la debilidad de la demanda interna. Por consiguiente, el porcentaje de su facturación que procede del comercio internacional se ha incrementado.

Más del 80% del comercio internacional se realiza por transporte marítimo, constituyendo, por tanto, el modo principal de transporte de mercancías a nivel mundial. A diferencia del transporte aéreo, el transporte por carretera o el transporte ferroviario, el transporte marítimo permite enviar grandes cantidades de mercancía a un coste económico.

Este informe se ha realizado usando como muestra las tarifas accesibles en la web de iContainers.com a lo largo de los últimos 12 meses. Con él queremos hacer una aproximación a la evolución del flete, el principal coste del transporte marítimo.

En cualquier caso, para cargas regulares o envíos de gran volumen existen tarifas negociadas y pactadas por iContainers directamente con las navieras.

El flete es toda tarifa básica pactada entre el transportador y el usuario del servicio, en el cual el primero se compromete a trasladar la mercancía desde un punto de origen hasta el de destino acordado previamente.

Analizamos el flete de contenedores de 20 pies para carga general o "dry" en transportes export e import a/o desde las principales regiones del mundo.

## EE.UU.: Miami y Nueva York como puertas de entrada a nuestro principal socio comercial

### Flete medio a EE.UU. (Costa Este) desde España

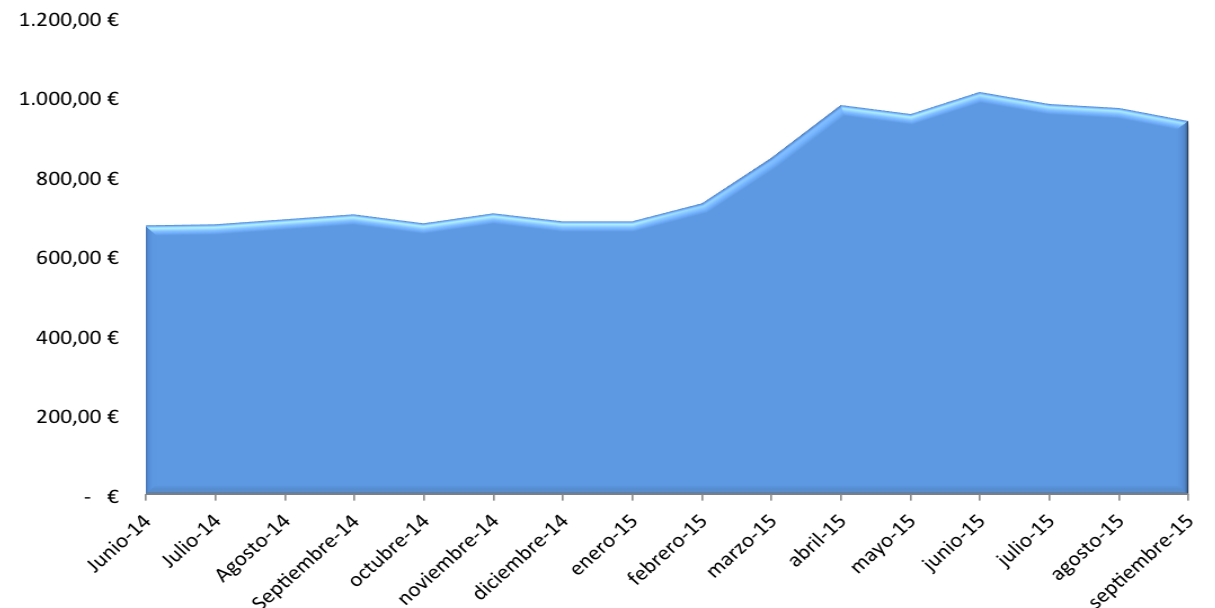


Gráfico 1.- Flete desde los puertos de Barcelona, Madrid o Valencia hacia Nueva York, Baltimore o Everglades (Miami).

Dejando de un lado a la UE, que es nuestro principal socio comercial con un 64% del total de las exportaciones en 2014, destaca en primer lugar los Estados Unidos con un 4,56% del total.

Entre los principales puertos de origen de las exportaciones españolas están: Barcelona, Valencia y Madrid; mientras que de destino en la costa Este destacan Port Everglades (Miami), Nueva York, y Baltimore.

El flete medio de exportación ha oscilado significativamente en los últimos meses. Entre julio y septiembre del 2014 el envío a Nueva York desde Valencia o Madrid costaba poco más de 650EUR, alcanzando los 1.700EUR a Baltimore en mayo del presente año. En un término medio ha estado estos 12 meses Port Everglades, con un mínimo de 600EUR flete y picos puntuales de 1.300EUR.

Puede observarse en el Gráfico 1 cómo entre octubre del 2014 y febrero del 2015, el precio medio de un envío a EE.UU. se mantuvo de media bastante por debajo de los 1.000EUR. Sin embargo, durante el segundo trimestre del 2015, con el crecimiento de las exportaciones, se ha producido un encarecimiento paralelo del flete a los principales puertos de la costa Este desde los principales puertos españoles. Este encarecimiento es más atribuible al flete a Baltimore, que supera los 1.100EUR, pues los envíos a Nueva York o Miami desde Barcelona o Valencia están por debajo de los 650EUR.

## China: No sólo importamos del gigante asiático

### Del made in China al sold in China

De China sólo se habla sobre cuánta mercancía producimos o importamos de allí. Sin embargo, las exportaciones al gigante asiático constituyen un 1,7% de las ventas exteriores españolas.

Los principales puertos de destino son: Shanghai, Ningbo, Qingdao, Shenzhen y Tianjin. El enorme volumen de importaciones desde China al resto del mundo (principalmente EE.UU. y Europa) ha generado dos efectos: abaratamiento de los fletes de importación desde China, y también de los fletes de exportación a China para abastecer de contenedores sus terminales.

Por ejemplo, en julio de 2015, el flete de un contenedor de 20 pies dry a Ningbo o Shanghai llegó a cotizar a 143EUR.

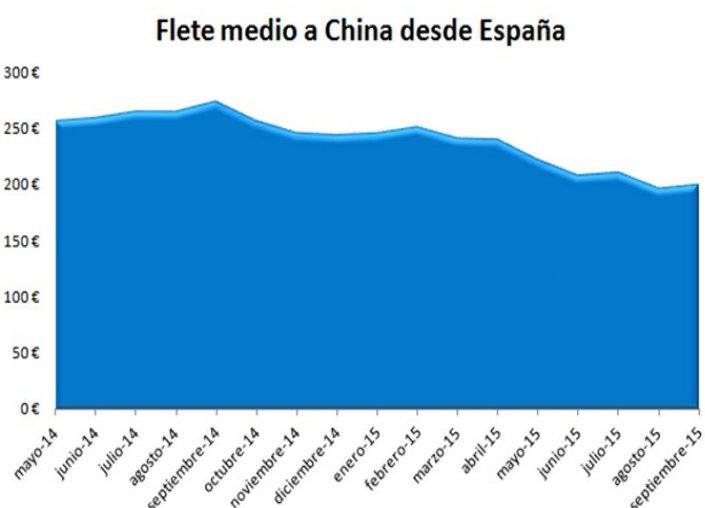


Gráfico 3- Flete desde los puertos de Barcelona, Madrid o Valencia hacia los 5 principales puertos chinos.

## Sudamérica: Brasil, donde España es el segundo país inversor

### Flete medio a Brasil desde España

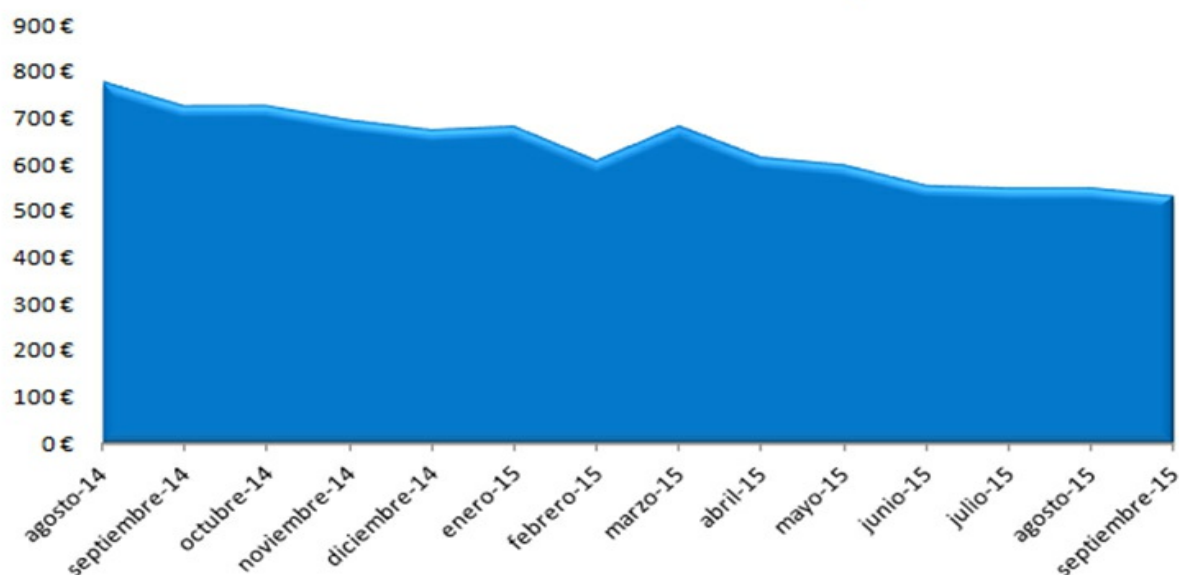


Gráfico 2.- Flete desde los puertos de Barcelona, Madrid o Valencia hacia Santos, Rio de Janeiro o Itajai.

Brasil es uno de los destinos preferidos de las empresas españolas para invertir. En los últimos años se ha incrementado el tráfico marítimo exportador entre España y Brasil. En el Gráfico 2 vemos cómo la evolución del flete en los últimos 12 meses ha sido acusadamente decreciente.

El precio medio del flete saliendo desde Barcelona, Valencia o Madrid con destino a Santos (puerto de destino de las cargas dirigidas entre otros al Estado de São Paulo), se ha situado en los últimos 12 meses entre los 674EUR a inicios del 2015 y los 428EUR en los que se sitúa actualmente (octubre 2015). Los envíos con destino al Puerto de Itajai, al sur de Brasil, zona con fuerte presencia de industria, tiene fletes algo más caros. Los envíos desde España han oscilado desde un máximo de 722EUR a principios de año, hasta los 529EUR actuales para los envíos saliendo desde Barcelona, Valencia o Madrid.

En relación con los envíos desde Madrid, es necesario tener en cuenta también el coste del transporte del contenedor en tren (TECO) hasta el puerto.

Por último, queremos destacar que está por ver el impacto en las importaciones brasileñas como consecuencia de la devaluación del real. Las navieras y demás costes del transporte internacional son cobrados en dólares.

## Norte de África: nuestro vecino Marruecos, importante importador de mercancía

Marruecos es, tras EE.UU., nuestro principal socio comercial fuera de la UE. El precio medio del flete a Marruecos desde los principales puertos de España se ha mantenido bastante constante estos últimos meses. Sin embargo, en septiembre se ha producido una marcada rebaja.

El principal puerto de destino es Casablanca. El puerto de origen más atractivo en términos de coste es, como parecería lógico por proximidad, el puerto de Algeciras. En el mes de septiembre, el flete desde Algeciras a Casablanca cotizó a 284EUR, su precio más bajo en los últimos doce meses.

Aunque aquí no se muestra, el flete de exportaciones a Argel también han sufrido una rebaja en sus precios en este último mes.

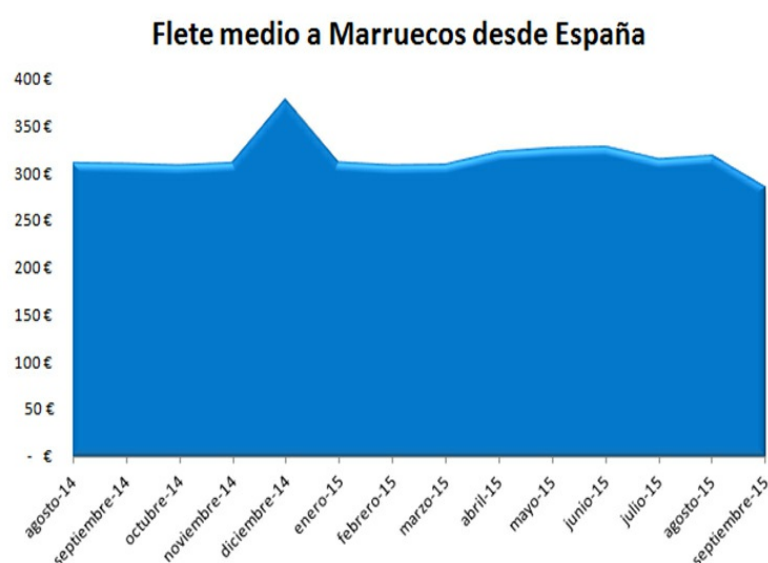


Gráfico 6- Flete desde los puertos de Barcelona, Madrid o Valencia a Casablanca

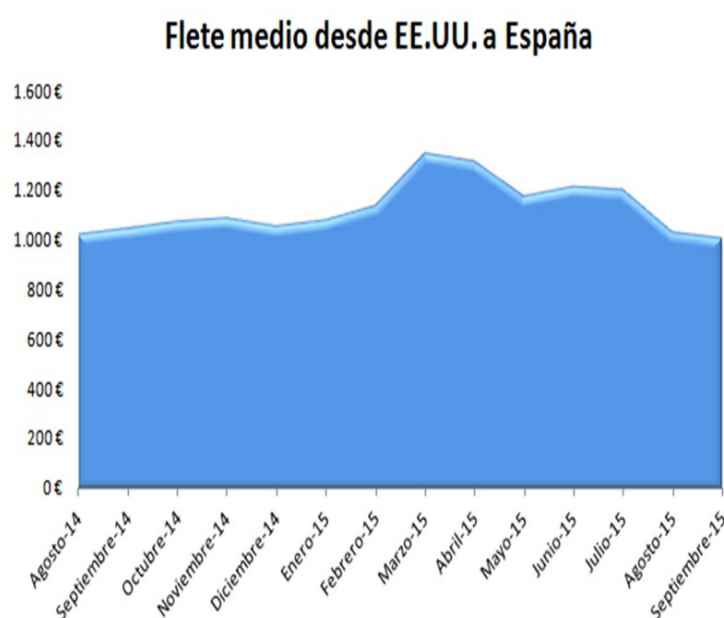


Gráfico 7- Flete desde Miami, Nueva York o Baltimore a los puertos de Barcelona, Madrid o Valencia

## Las importaciones españolas: China y EE.UU.

### Flete medio desde China a España

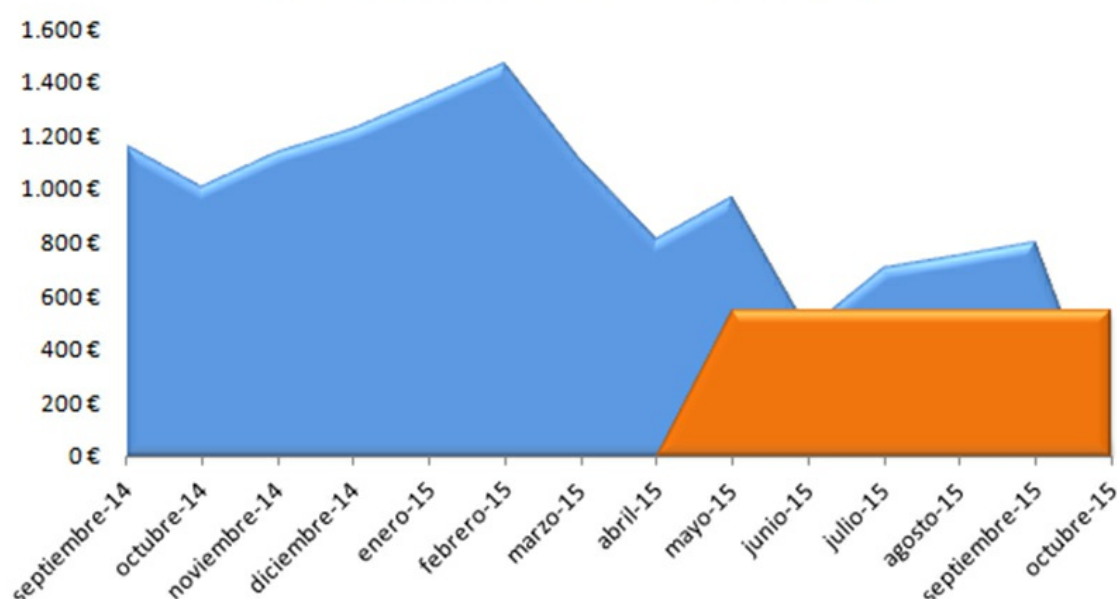


Gráfico 5- Flete desde Qingdao, Shanghai o Shenzhen a los puertos de Barcelona, Madrid o Valencia

Las importaciones españolas representan en valor un 25,49% del PIB (para el 2014 269.852 millones de euros), lo que nos sitúa como uno de los países del mundo con mayor volumen de importaciones.

En relación con China, aquellos que importan regularmente de este país, conocerán la aplicación de los GRI (General Rate Increase), que suponen subidas en el flete. Estas subidas no son periódicas (no pueden preverse) aunque normalmente están precedidas de periodos más o menos prolongados de caídas en el precio de los fletes. Con carácter general y para las rutas Asia-Europa, se realizan antes de los envíos de verano y de la campaña de Navidad. Puede apreciarse en el Gráfico 5 varios puntos de inflexión con aplicaciones de GRI a lo largo de este último año.

Ante estas variaciones, algunas navieras han optado por negociar tarifas planas. Es el caso de la tarifa que también ofrece iContainers y que se refleja en color naranja en el Gráfico 5. De esta forma, el cliente se acogerá a la tarifa plana (línea horizontal en el gráfico) cuando la de mercado esté más cara. Dicha tarifa plana comenzó a aplicarse en mayo. Ahora, en octubre, el contenedor de 20 pies cotiza a 50EUR desde los principales puertos de China a Barcelona, Valencia o Madrid.

Por lo que respecta a EE.UU., los precios, después de un periodo de encarecimiento, en el que se superaron los 1.300EUR, han descendido significativamente (ver Gráfico 7).

En meses anteriores, importar desde Nueva York con destino al puerto de Valencia o Barcelona podía ser la opción más económica. Sin embargo, el Puerto de Everglades, puerto principal de Miami, Florida, donde muchas empresas españolas han establecido su base, constituye un lugar igualmente atractivo por tener fletes igualmente competitivos. Un 20 pies desde Miami o Nueva York con destino a Barcelona se sitúa en la actualidad en 650EUR.

Está permitida la reproducción parcial o total de este informe citando solo su autoría, iContainers

Si desea recabar declaraciones u opiniones de los expertos de iContainers de cara a la realización de posibles informaciones o informes sobre la evolución del precio del transporte marítimo de mercancías, póngase en contacto con:

Enrique Armendáriz [enrique@armendarizpr.es](mailto:enrique@armendarizpr.es)  
Marga Becedas [marga@armendarizpr.es](mailto:marga@armendarizpr.es)

Tel. 91 431 73 25

Móvil 616 06 73 76

Teléfono: +34 91.198.09.90  
E-mail: [info@icontainers.com](mailto:info@icontainers.com)  
C/ Diputació 180, 5°  
08011, Barcelona, España